

必ず成果が上がる目標の選ばせ方！！

～正しい目標を選べば計画の半分は達成したと言える～

■ 開催概要

日 時：平成 28 年

5 月 11 日（水）13：30～16：30

会 場：TKP 東京駅八重洲カンファレンスセンター

（最寄駅：JR「東京駅」 東京メトロ「京橋駅」）

対 象：社長・役員・人事部門マネージャーの皆様

参加費無料(事前申込制)

■ 講師



中村 壽伸(ひさのぶ)
弊社代表取締役社長

企業の業績・社員生産性を向上させる組織・人事戦略の専門家。業種を問わず中堅・中小企業から上場企業まで、幅広くコンサルティングを行い、多くの経営者から厚い信頼と高い評価を得ている。著書:「経営者は昇進・昇格する人材をどのように見分けているのか」「バカな人事」他、人事専門誌への執筆記事等多数。現在「WEB労政時報」「人事マネジメント」にて連載中。

■ セミナーのねらい

目標管理は、業績向上を実際に体験させながら人材を育成する仕組みです。業績目標達成の再現性を高め、同じミスを繰り返さない再発防止を徹底することも、業績向上力を蓄積させるために欠かせません。このセミナーはこのように重要でありながら、これまで注目されてこなかったコツやノウハウを時間のゆるぎの限り公開します。

■ 主なプログラム

IMSセミナーは前回と同じテーマでも内容は大幅に進化・充実しております

1. 成果の上がり方は、目標を選択した時にきまってしまう
2. 顧客から高い評価を受ける成果は何か、を基軸に考えると業績向上が早い
3. 売上の足りない企業は、新規顧客開拓力の不足が原因 ・目標管理でこう解消する！
4. 必ず成果が上がる目標の選び方には「セオリー」がある ・IMS方式は効果抜群です
5. 低い目標を選びたがる管理職がいなくなった企業の秘訣を教えます

最新のセミナー情報をお送りします！

IMS セミナー案内をご希望の方は、下記申込書にご記入のうえ、下欄の
 今後のセミナーご案内希望欄に
 FAX 送信してください。
 満席になる前に
 ぜひ最新セミナー情報を！！

- * お申込書に必要事項をご記入の上、FAX 送信してください。
 または弊社ホームページ「セミナー情報」からお申込みください。受付完了メールをお送りいたします。
- * お申込後 1 週間経っても受付完了メールが届かない場合はお問合せください。
 TEL 03-3563-3075 e-mail : info@management-system.co.jp

申込書 ※下記欄にご記入の上、切り取らずに FAX してください。 FAX ⇒ 03-3563-3076

御社名		業種	社員数
ご住所	〒	TEL	
		FAX	
ご参加者名	ふりがな	所属・役職	
	e-mail :		
ご参加者名	ふりがな	所属・役職	
	e-mail :		

■今後のセミナー案内DM送付希望 (セミナー情報の送付のみご希望の方はしてください)